

## Factoring–Leitfaden: Alle Fakten im Überblick

### Das Unternehmen

#### Vorteile für das Unternehmen

- ↳ *Dynamisch mit dem Absatz wachsende Kreditlinie*
- ↳ *bankenunabhängig*
- ↳ *100 % Delkredere–Risiko–Absicherung*
- ↳ *Wegfall der Kosten für Kreditversicherung (i.d.R. in der Factoringgebühr enthalten)*
- ↳ *Outsourcing des Debitoren–Managements möglich*
- ↳ *Fortlaufende Bonitätskontrolle der Debitoren*
- ↳ *Rechtliches Know–how, vor allem bei Exportgeschäften*
- ↳ *Wettbewerbsvorteile, da Einräumung längerer Zahlungsziele möglich*
- ↳ *Rentabilitätsverbesserung infolge erhöhter Umschlaggeschwindigkeit der Forderungen*
- ↳ *sofortiger Liquiditätszufluss von i.d.R. 60 – 90 % des Forderungsbestandes, Restsumme wird nach Zahlung der Kunden (abzgl. Factoring–Kosten) beglichen*
- ↳ *Nutzung von Skonti beim Einkauf möglich*
- ↳ *Gewerbesteuereinsparungen, wenn die Mittelzuflüsse aus Factoring zur Reduzierung der langfristigen Bankverbindlichkeiten verwendet werden*
- ↳ *Bilanzverkürzung und damit Erhöhung der Eigenkapitalquote*
- ↳ *Verbesserung des Bonitätsbildes bei Banken und Lieferanten*
- ↳ *bessere Nutzung des vorhandenen Besicherungspotenzials (Forderungen von der Bank i.d.R. nur bis zu 25 % bewertet)*

#### Kosten für das Unternehmen

- ↳ *Auswahl– und Vermittlungsprozess einmalig ca. 4 – 12 TEUR*
- ↳ *Factoring–Gebühr i.d.R. zwischen 0,3 und 2,5 % des Umsatzes*
- ↳ *Zins für Zeitraum der Bevorschussung ca. 2 bis 4 % über Referenzzins*

#### Einsparungen für das Unternehmen

- ↳ *Skontonutzung bei Lieferanten*
- ↳ *Reduzierung oder Entfall teurer Lieferantenkredite*
- ↳ *Reduzierung von Kontokorrentkrediten und daraus resultierende Zinskosten*

### Die Bank

#### Vorteile für die Bank

- ↳ *keine eigene Engagementausweitung*
- ↳ *Sofortige und nachhaltige Erhöhung des Liquiditätsgrades des Kunden*
- ↳ *Ausfallreduzierung des Engagements durch ein optimiertes Debitorenmanagement*
- ↳ *Prüfung, Bewertung und Absicherung jedes einzelnen Debtors und demzufolge eine mittelfristige Verbesserung der gesamten Debitorenstruktur*
- ↳ *Verbesserung des Kundenratings*
- ↳ *Provisionsgeschäft*

## Unternehmensprofil

### Grundsätzliches

- ↳ *klarer Übergang Leistung/Forderung (kein Projektgeschäft)*  
*Wichtig für die Factoring-Fähigkeit eines Unternehmens ist der Nachweis einer nachhaltig und vollständig erbrachten, abgenommenen Lieferung oder Leistung.*
- ↳ *Die Debitoren müssen i.d.R. gewerbliche Abnehmer sein, über die wirtschaftliche Auskünfte vorliegen (Voraussetzung zur Limitvergabe des Kreditversicherers)*
- ↳ *Eigenkapitalausstattung: 5-10 % der Bilanzsumme*
- ↳ *vergebene Zahlungsziele bis 90 Tage (Ausnahmen nach Prüfung im Einzelfall möglich)*
- ↳ *positive Ergebnissituation, ansonsten Nachweis eines realistischen Konzepts zur Erreichung des Turnarounds*
- ↳ *Ausfallquote der Forderungen < 0,5 % des Umsatzes (Betrachtung der Historie (3 Jahre), Ausreißer sollten kommentiert werden*
- ↳ *Der Umsatz sollte sich auf mindestens 10 Debitoren verteilen; der Forderungsbestand eines einzelnen Debitors sollte 25 - 30 % des gesamten Forderungsbestandes nicht überschreiten*
- ↳ *Umsatz ab 250.000 EUR p.a.*

## Branchenauswahl

### Folgende Branchen sind für Factoring besonders geeignet:

- ↳ *Großhandel*
- ↳ *Hersteller von Serienprodukten mit gewerblichen Abnehmern wie z. B. Kfz-Zulieferer, Automatisierungstechnik, Elektrotechnik, Maschinen- und Anlagenbau*
- ↳ *Hersteller von Serienprodukten, die über Distributoren oder Handelsketten vertrieben werden, wie z. B. Heimwerkerartikel, Unterhaltungselektronik, Textilhersteller, Haushaltswaren und Möbel*

### Folgende Branchen bedürfen, aus unterschiedlichsten Gründen, einer näheren Prüfung:

- ↳ *Einzelhandel*
- ↳ *Kfz- und Immobilienhandel*
- ↳ *Speditions- und Transportgewerbe*
- ↳ *Fleischverarbeitung*
- ↳ *Videotheken*

### In folgenden Branchen werden keine Angebote abgegeben:

- ↳ *Bau- und Bauzulieferer (aufgrund der Faktura nach VOB)*
- ↳ *Spezialmaschinen- und Anlagenbau (aufgrund von Zahlungsplänen und Projektgeschäften)*

## Ihr Ansprechpartner in Nordrhein-Westfalen:

**Existenzgründungen.biz**  
Dipl.-Ing. (FH) Jürgen Arnhold  
Dahler Straße 67  
D - 58091 Hagen Dahl

www.existenzgruendungen.biz  
info@existenzgruendungen.biz  
Tel. 02337-4821826  
Fax 02335-6829031